

## Gebietsverkaufsleiter / Area Sales Manager (m/w/d)

### Home-Office für ein Vertriebsgebiet im norddeutschen Raum (komplette Postleitzone 2 sowie die Regionen 19/30/31/38)

Die PELLENC-Gruppe ist seit über 46 Jahren der führende Hersteller für Weinbau-, Obstbau- und Grünpflege-Profis. Dank leistungsstarker und hochentwickelter Technologien entlasten unsere Akku-Geräte Mensch und Umwelt. Um unsere starke Entwicklung zu gewährleisten, suchen wir heute **eine(n) Gebietsverkaufsleiter(in) für das junge Team unserer in Deutschland seit 2012 bestehenden Tochtergesellschaft PELLENC GmbH.**

#### IHRE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN BEI IHRER NEUEN STELLE

In einem Team von 18 Personen, unter der direkten Verantwortung des Vertriebsleiters, sind Sie als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) eigenverantwortlich für die Betreuung Ihres Gebiets und dessen Händler zuständig. Zu Ihren Aufgaben gehört:

- ⚡ Betreuung und Ausbau des Händlernetzes in Ihrem Vertriebsgebiet
- ⚡ Umsetzung von Geschäfts- und Vertriebsstrategien der PELLENC GmbH auf lokaler Ebene
- ⚡ Fachkundige Vorführungen unserer Produkte bei Händlern und Endkunden
- ⚡ Teilnahme an und Betreuung von Ausstellungen, Fachmessen, Tagen der offenen Tür, Vertriebsmeetings etc.
- ⚡ Berichtswesen über CRM
- ⚡ Analyse und Weitergabe von Marktinformationen

#### SIE ZEICHNEN SICH DURCH FOLGENDE KOMPETENZEN UND FÄHIGKEITEN AUS

- ⚡ Sie wohnen im Vertriebsgebiet, idealerweise zentral.
- ⚡ Positive Ausstrahlung, Kontaktfreudigkeit, Sinn für Service
- ⚡ Sicheres Auftreten und gute Präsentationsfähigkeit
- ⚡ Strukturiertes Arbeiten, Durchsetzungsvermögen, Flexibilität und Eigenständigkeit
- ⚡ Begeisterung für neue Technologien und technisches Verständnis
- ⚡ Sprachkenntnisse: Deutsch (Muttersprache), Englisch (Meeting) / Französisch von Vorteil, aber kein Muss
- ⚡ Gute EDV-Kenntnisse
- ⚡ Mobil und autonom

#### IHR PROFIL UND IHRE ERFAHRUNGEN SPRECHEN FÜR SICH

- ⚡ Abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung oder BWL-Studium
- ⚡ Berufserfahrung von mind. 3 Jahren im Außendienst (B to B)
- ⚡ Kenntnisse im Bereich Garten- und Kommunaltechnik sind von Vorteil

#### DANN IST UNSER ANGEBOT FÜR SIE

- ⚡ Durch sorgfältige Schulungen werden Sie bei der Einarbeitung tatkräftig unterstützt.
- ⚡ Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Aufgabe, die Ihrem Talent viel kreative Handlungsfreiheit bietet.
- ⚡ Geboten wird Ihnen eine langfristige Perspektive in einer wertschätzenden Unternehmenskultur.
- ⚡ Ein Home-Office-Paket (iPhone, iPad, Laptop), leistungsgerechte Konditionen sowie ein Firmenwagen (VW Passat oder vergleichbar) zur privaten Nutzung.

Einstellungstermin: **ab sofort**  
Vertragsart: **Unbefristet**  
Vergütung je nach Profil & Erfahrung **zu verhandeln**

**INTERESSIERT?**  
Bitte senden Sie Ihren vollständigen  
Lebenslauf & Motivationsschreiben an:  
[bewerbung@pellenc.com](mailto:bewerbung@pellenc.com)